

При реализации данной политики необходимо придерживаться следующих принципов: прозрачность, эффективность, ответственность.

Таким образом, фундаментом социально-экономического регионального развития должна стать самостоятельность регионов, относительно определения приоритетов своего развития с учетом основных положений и направлений политики социально-экономического развития проводимой правительством Украины.

По нашему мнению, реализация предложенной политики даст возможность определить основные функциональные направления деятельности государства по стимулированию социально-экономического развития регионов, а именно:

1. Ориентация регулирования территориального развития на формирование структуры экономики региона, соответствующей как комплексу имеющихся условий развития, так целям социально-экономических преобразований.

2. Учет специфических особенностей регионов страны.

3. Определение приоритетных направлений регионального регулирования экономики исходя, прежде всего из социальной направленности развития, а также производственно-ресурсного потенциала региона, что в свою очередь приведет к сближению уровней социально-экономического развития регионов.

Литература

1. Дідківська Л.І. Державне регулювання економіки / Л.І. Дідківська, Л.С. Головка.- К.:Знання, 2007. –214с.
2. Шиян Н.И. Державне регулювання економіки / Н.И. Шиян.-Х.:ТОВ «Вид-во «Формат Плюс»», 2008.- 384с.
3. Швайка Л.А. Державне регулювання економіки / Л.А. Швайка.-К.:Знання, 2006.-435с.
4. Коломійчук В.С. Стратегічні засади соціально-економічного розвитку регіону / В.С. Коломійчук, Л.Т. Шевчук, С.Л. Шульц. – Тернопіль. – 2002.- 278с.
5. Балабанова Г.В. Трансформація структури господарства України. Регіональний аспект/ Г.В. Балабанова, В.П. Нагірної, О.М. Нижник.- К.- 2003.-341 с.

Рецензент докт. екон. наук, доцент Е.А. Подсолонко

350.5(477)

*Чернявая А.Л., ассистент, Вотчель Я.С., студент,
Крымского экономического института
ГВУЗ «КНЭУ имени Вадима Гетьмана»*

**СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ
В УКРАИНЕ**

В современных условиях развития мировой экономики всё чаще и шире употребляется термин «теневая (скрытая) экономика». Она существует во всех странах с рыночной структурой экономики. Масштабы её могут различаться, но ни одной из стран не удалось избавиться от неё совсем. Теневая экономика не только составляет заметную часть экономической деятельности, но и продолжает расширяться. Она развивается параллельно с открытой, и её значение не остаётся постоянным. Сущность теневой экономики – отрицательные и положительные моменты и насколько они значимы. Следовательно, теневая экономическая деятельность и методы борьбы с ней являются актуальнейшими проблемами современного общества.

Целью статьи является выявление причин возникновения и развития теневой экономики, а также анализ оценки объемов теневого производства в Украине.

Для Украины проблема теневой экономики особенно актуальна, потому, что масштабы теневых операций составляют по различным оценкам 40-60% ВВП.

К негативным социально – экономическим последствиям теневой экономики относятся:

1. Уменьшение доходной базы бюджетов всех уровней из-за неуплаты налогов, штрафов, сборов, регламентаций.
2. Рост коррумпированности и преступности, приобретение организованных форм.
3. Исключение инвестиционного развития.
4. Создание диспропорций в структуре экономики.
5. Негативное влияние на инфляционные процессы оказывают фиктивные деньги и доходы от аккумуляции фиктивных безналичных средств.

6. Кризис в сфере социально - экономического управления.

7. Моральное и физическое разложение общества.

Теневая деятельность присутствует в работе большинства украинских предприятий. Деятельность, превышающая декларируемый объем, значит нелегальная для данного предприятия, или не разрешенная вообще, а также сокрытие или искажение реальной картины своей производственной и финансовой деятельности с целью уменьшения (иногда до нуля) своих платежных обязательств перед государством — вот основное содержание процесса увода части деятельности и легально работающих предприятий в тень.

Существует несколько схем теневой деятельности легально зарегистрированных предприятий, которые являются криминальными в чистом виде: предприятие открывается как юридическое лицо специально для осуществления незаконной деятельности (это может быть сделано с целью переброски материальных ценностей или денег на его расчетный счет с последующей выемкой наличными, либо с целью переброски на это предприятие долговых или контрактных обязательств, после чего предприятие быстро ликвидируется — посредством официальной процедуры, либо прекращает свое существование фактически); предприятие, осуществляя легальную деятельность, служит ширмой для прикрытия незаконной деятельности (это может быть производство, связанное с фальсификацией торговой марки либо связанное с нарушением авторских прав; сюда же можно отнести схемы с экспортом жестко квотируемых или запрещенных к вывозу видов продукции).

Многие схемы занимают пограничное положение, дополняя и продолжая легальную деятельность предприятия. Наиболее характерно в этом случае производство дополнительного, не учитываемого официально объема товаров и услуг. «Левая» продукция появляется как результат неотражения в отчетных документах части своей основной деятельности, и за счет этого возникает экономия на налогах. Это очень распространенная форма увода в тень, поскольку расходы на организацию процесса и риск сравнительно невелики, а выгоды для предприятия очевидны.

Огромное количество схем даже не назовешь криминальными, так как они предусматривают формальное следование букве закона, и хотя не приветствуются государственными органами, признаков состава преступления в себе не несут, либо признаки эти недоказуемы. Как правило, ни одно предприятие не афиширует применения своих способов снижения налогового пресса подобными методами. Вот некоторые характерные схемы:

взаимозачеты и бартерные операции;

завышение накладных расходов и использование их на потребление, при этом уменьшается облагаемая налогом часть прибыли;

косвенная заработная плата в виде расширенного социального пакета;

выплата минимально возможной заработной платы сотрудникам с последующей неофициальной доплатой неучтенными наличными деньгами.;

использование в интересах других фирм имеющихся льгот по экспорту, образующихся у фирм, занятых преимущественно импортными операциями и т.д.

Эти схемы имеют быстро преходящий, ситуативный характер, быстро устаревая и заменяясь другими в ходе совершенствования и изменений хозяйственного законодательства [4,с.68].

Причины возникновения и развития теневой экономики.

Выделяют три группы факторов, которые способствуют развитию теневой экономики:

1. Экономические факторы:

- высокие налоги (на прибыль, подоходный налог и т.д.);
- реструктуризация сфер хозяйственной деятельности ;
- кризис финансовой системы и влияние его негативных последствий на экономику в целом;
- несовершенство процесса приватизации;
- деятельность незарегистрированных экономических структур.

2. Социальные факторы:

• низкий уровень жизни населения, что способствует развитию скрытых видов экономической деятельности;

• высокий уровень безработицы и ориентация части населения на получение доходов любым способом;

• неравномерное распределение валового внутреннего продукта.

3. Правовые факторы:

- несовершенство законодательства;

- недостаточная деятельность правоохранительных структур по пресечению незаконной и криминальной экономической деятельности;

- несовершенство механизма координации по борьбе с экономической преступностью [2, с.10].

Высокий уровень налогообложения. Этот фактор признается одним из самых значимых, стимулирующих рост и активизацию теневой экономики. Он оказывает свое воздействие в странах с любым типом рыночной экономики. Вместе с тем его действие в каждой стране имеет свои особенности. Например, в США особое влияние на развитие теневого сектора оказывают высокие ставки подоходного налога. В России распространению практики сокрытия доходов способствуют высокие ставки отчислений в фонды социального страхования и высокие ставки налога на добавленную стоимость. В Европе налоговая нагрузка сейчас постоянно растет: отчисления из заработной платы, составлявшие в начале 70-х годов 27 %, в настоящее время преодолели в Европе отметку в 42 %. В Греции, Италии, Бельгии и Швеции самые высокие налоги в Европе (72-78 %). В этих же странах наиболее развитый теневой сектор. В то же время развитые страны с наименьшим уровнем налогового бремени - США и Швейцария (41,4 % и 39,7 % соответственно) - имеют относительно небольшой теневой сектор.

По разным оценкам, уровень теневой экономики в Украине находится в диапазоне от 40 до 60%. Из государственных ведомств украинскую тень считают только Госкомстат и Министерство экономики. Но несмотря на то, что Госкомстат оперирует наиболее полным массивом данных, его расчеты не получили широкого распространения и не считаются показательными. Основная причина — значительный временной лаг между расчетным периодом и появлением данных об уровне теневой экономики. Так, к ноябрю 2009 года в Госкомстате подсчитали теневую экономику только за 2007 год, которая, по расчетам ведомства, составила 17% от официального ВВП, что в денежном выражении составляет 122 млрд. грн.

Самым затененным сектором украинской экономики среди легальных видов деятельности, по результатам исследования, оказалась торговля — уровень тенизации здесь достигает 50% от размера официального ВВП, сформированного в этом секторе. В денежном выражении около 32 млрд. грн.

Следующими по уровню тенизации идут сектора строительства и торговли недвижимостью. Уровень тенизации составляет 37% деятельности. В денежном выражении это около 7,4 млрд. грн.

Третье и четвертое места занимают финансовый сектор и сельское хозяйство. В этих отраслях скрыто 27% деятельности. Однако в абсолютных цифрах финансисты намного опережают аграриев. Первые принесли в теневой ВВП за первое полугодие 10 млрд. грн., тогда как вторые — только 4,4 млрд. грн.

В Украине параллельно легальной экономике существует теневая, сопоставимая с ней по масштабам. При этом в теневой экономике формируется примерно тот же набор механизмов, что и в официальной легальной хозяйственной системе. В ней действуют свои правила ценообразования, способы обеспечения соблюдения контрактов, существует специфический набор профессий со своим кодексом поведения, и работают собственные механизмы инвестирования. Теневая экономика приводит к экономической нестабильности, а экономику страны в кризисное состояние. По данным Минэкономики в Украине показатель объема теневой экономики колеблется в рамках 40-60%.

Анализируя теневую экономику Украины, можно сделать следующие выводы.

1. Государство утрачивает возможности реального управления экономикой, поскольку более половины экономической деятельности имеет неофициальный характер, не попадает под действие государственно-правовых регуляторов.

2. Теневая экономика разрушает экономическую систему государства.

3. Теневая экономика является экономической и финансовой базой образования параллельной государству инфраструктуры власти.

Учитывая рост масштабов теневой экономики в Украине, необходимо выработать комплекс государственных мер по снижению её уровня. Следует внести изменения в действующее законодательство, учитывая собственный и международный опыт. Большое значение имеет международная согласованность в законодательстве и государственном регулировании экономики, т.к. зачастую субъекты теневой экономики пользуются различиями в законодательствах стран для получения дохода. Очень важной является согласованность и внутри страны – между различными государственными органами. Следует не просто легализовать теневую экономику, необходимо повысить эффективность государственного регулирования в целом.

Рецензент докт. экон. наук, профессор С.П. Наливайченко