

Разработка стратегии создания трансграничных агропромышленных кластеров в регионах соседних стран предусматривает, прежде всего, ответ на вопрос, целесообразны ли подобные нововведения в конкретном регионе. Создание таких кластеров нуждается в проведении ряда исследований на региональном и национальном уровнях, которые, прежде всего, касаются определения конкурентных преимуществ регионов в той или иной отрасли сельскохозяйственного производства. Необходима предварительная комплексная оценка конкурентного потенциала АПК регионов, которая позволит обнаружить их конкурентные преимущества, а также факторы, которые мешают развитию, с целью разработки или коррекции стратегии развития агропромышленного комплекса пограничных регионов.

Для усиления международного, в том числе трансграничного экономического сотрудничества регионов Украины в агропродовольственной сфере необходимо использовать синергетический эффект от использования кластерной концепции организации такого сотрудничества. Системный и комплексный подход, присущий данной концепции, должен обеспечить возможности для укрепления интеграционных связей по всей цепочки создания добавленной стоимости в АПК, расширения рынков сырья для перерабатывающей сферы комплекса и рынков сбыта для сельхозпроизводителей. Это позволит, как минимум, получить эффект экономии на масштабах, постепенно увеличить базу налогообложения, повысить уровень занятости сельского населения, развивать инфраструктуру села, повысить в пограничных регионах предпринимательскую активность на смежных аграрных рынках, развить инновационный потенциал агробизнеса.

Литература

1. Семенов Г.А. Створення кластерних об'єднань в умовах нової економіки: монографія / Г.А. Семенов, О.С. Богма. – Запоріжжя: КПУ, 2008. – 244 с.
2. Соколенко С.І. Кластери в глобальній економіці / С.І. Соколенко. – К.: Логос, 2004. – 848 с.
3. Matopolous A. Exploring Clusters and Their Value as Types of Business Networks in the Agricultural Sector / A. Matopolous, M. Vlachopoulou, V. Manthou // Operational Research: An International Journal. – 2005. – Vol. 5. – № 1. – pp. 9–19.
4. The European Cluster Memorandum. Promoting European Innovation Through Clusters: An Agenda for Policy Action // The High Level Advisory Group in Clusters Chaired by Senator Pierre Laffitte. – Stockholm: Europe INNOVA Initiative of the European Commission, 2007. – 11p.
5. Боуш Г. Типологізація, ідентифікація і діагностика кластерів підприємств: новий методологічний підхід / Г. Боуш // *Вопросы экономики*. – 2010. – № 3. – С. 121–131.
6. Михайленко О. Методологічні аспекти структурування національної економіки і національного ринку / О. Михайленко // *Економіка України*. – 2003. – № 5. – С. 60–66.
7. Гуменюк О.І. Кластери як організаційна структура інноваційно-інвестиційної моделі розвитку промисловості / О.І. Гуменюк // *Актуальні проблеми економіки*. – 2007. – № 2 (68). – С. 9–19.
8. Бачуріна І. Методологія виділення кластерів у агропромисловому секторі України / І.В. Бачуріна // *Економіка та держава*. – № 2. – 2009. – С. 56 – 58.
9. Кундеус О. Формування конкурентних переваг суб'єктів аграрної економіки під впливом інноваційних кластерів / О. М. Кундеус // *Інноваційна економіка*. – 2010. – № 1(15). – С. 3–9.
10. Крісанов Д. Кластеризація економічної діяльності і обслуговування як інструмент стійкого розвитку сільських територій / Д. Крісанов, Л. Удова // *Економіка України*. – 2009. – № 10. – С. 69 – 75.

Рецензент докт. екон. наук, професор Л.І. Антошкіна

330.33.01:69

*Горда А.С., к.э.н., доцент,
Крымского экономического института ГВУЗ «КНСУ имени Вадима Гетьмана»,
г. Симферополь*

МЕХАНИЗМЫ ЭКСПОРТА КРИЗИСОВ

Современные тенденции развития глобальной экономической системы свидетельствуют о продолжающейся поляризации стран с разной степенью развития и о возникновении неравных условий хозяйствования, поскольку развитые страны используют механизмы перенесения кризисной стадии циклов в экономически зависимые от них страны. Речь идет о том, что вследствие антикризисной политики развитых стран в их экономике уменьшаются глубина и продолжительность кризисов, вместе с тем в менее развитых странах кризисы иногда становятся неоправданно

глубокими и продолжительными. Синхронность этих событий позволяет говорить об экспорте кризисов. Исследования причин, особенностей протекания и последствий кризисных процессов в мировой экономике проведены в работах Антошкиной Л.И. [1], Висящева В.А. [1], Барановского О.И. [2], Бураковского И. В. [3], Плотникова О.В. [3], Гальчинского А.С. [4], Пасхавера О.Й. [5], Верховодова Л.Т. [5], Кошика О.М. [5] и др. Однако, с нашей точки зрения, недостаточно внимания в ранее проведенных исследованиях было уделено теории и практике применения развитыми странами механизмов экспорта кризисов.

Цель статьи – исследовать практику применения механизмов экспорта кризисов. В соответствии с поставленной целью необходимо решение следующих задач: определить сущность категории «экспорт кризисов», установить основные инструменты и механизмы экспорта кризисов.

Политика экспорта кризисов формируется развитыми странами в расчете на далекое будущее, итак, противодействие ей со стороны менее развитых стран должны также быть сориентированной на перспективу и постоянно корректироваться. Экспорт кризисов, усиленный другими методами антикризисной политики развитых стран (вплоть до военной поддержки), является источником многих угроз безопасности других стран.

Экспорт кризиса (кризисных процессов, кризисной ситуации) - это сознательные действия одной страны относительно другой (как правило, менее развитой), которые угрожают последней тяжелыми кризисами, снижением конкурентоспособности национальной экономики и сужением присутствия на международных рынках, ухудшением предпринимательского и инвестиционного климата, деградацией социальной и экологической ситуации. Экспорт кризисов не следует воспринимать как субъективные процессы. Он происходит на основе действия объективных законов с использованием определённых механизмов экспорта кризисов. Как правило, избежать или минимизировать последствия кризиса дают возможность следующие меры:

преодоление технологического разрыва на основе опережающего инновационного развития, рост добычи полезных ископаемых, завоевания новых рынков сбыта товаров и услуг. Инновационный путь развития является наиболее надёжным средством преодоления кризисов. Атакующая инновационная стратегия может сократить кризисную стадию цикла или даже предотвратить кризис. Периодичность технических революций, осуществляемых для преодоления структурных кризисов, объясняет теория "длинных волн" М. Кондратьева;

монополизация экономики путем усиленного вмешательства государства в экономические процессы, возникновение "государственного капитализма" или "государственного социализма". В конце XIX ст. капитализм свободной конкуренции превратился в монополистический капитализм, а со временем (30-е года XX ст.) - в государственно-монополистический капитализм, который в 80-х годах XX ст. начал развиваться в транснациональных формах.

опосредованное экономическое влияние государства на рыночную экономику прежде всего посредством бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики. Однако данные меры далеко не всегда обеспечивают получение желаемого эффекта. Так например, антикризисные меры на основе неокейнсианских подходов начала администрация Р. Рейгана в 1981 г., но "рейганомика" не оправдала надежд. Доля федерального бюджета в ВВП в 80-е года достигла почти 24%, дефицит бюджета превысил 6%.

экспорт кризиса внешнеэкономическими или военными методами. Используется, когда исчерпаны возможности других мер или параллельно с ними. Развитые страны осуществляют экспорт кризисов для укрепления своей экономической безопасности, закрепление экономических и научно-технических преимуществ, накопление ресурсов перед "прыжком" в постиндустриальное общество.

Экспорт разнообразных кризисных ситуаций и факторов реализуется через многогранный комплекс механизмов: провоцирование финансовых кризисов; давление через международные финансовые организации (МФО); перемещение экологически опасных производств; искусственное удлинение жизненного цикла продукции на рынках других стран; экспорт устаревших технологий и консервация отсталости других стран; неравномерное распределение прямых иностранных инвестиций; недобросовестное поведение иностранных инвесторов; «выкачивание» природных ресурсов и полуфабрикатов; поглощение незащищенных интеллектуальных продуктов; диспаритет в торговле высокотехнологическими товарами и услугами; привлечение наиболее ценных и продуктивных трудовых ресурсов; дискриминация во внешней торговле.

Механизм провоцирования финансовых кризисов через спекуляции на фондовых рынках реализуется с использованием "виртуальной" экономики. Значительный поток финансового капитала

с использованием потенциала современных информационных технологий, создает дополнительное пространство для спекуляций на фондовых биржах, что дает возможность перемещать десятки миллиардов долларов в любой сегмент мировой экономической системы.

Международные финансовые организации в процессе кредитования стран с переходной экономикой навязывают определенные условия, которые выдвигаются в интересах главных акционеров МФО и могут вызвать проблемы у стран-реципиентов (нарастание долга, уплата долгов государственным имуществом, возникновение цепи долгов, наступление дефолта). Например, требования поставленные перед Украиной в процессе сотрудничества с МВФ включают: сокращение Вооруженных Сил и оборонно-промышленного комплекса; отказ от поставок оборудования в Иран; отмена свободных экономических зон; вмешательство в приватизацию крупных промышленных объектов; реформирование энергетического сектора.

Перемещение экологически опасных производств за границу позволяет развитым странам решить проблему экологизации своей экономики. Экологическая безопасность в развитых странах обеспечивается четким контролем за соблюдением норм, нарушение которых приводит к суровым санкциям. Поэтому ТНК перемещают "грязные" производства в страны, для которых характерен низкий уровень правовой защиты в этой сфере. Комплексным показателем техногенной нагрузки может служить отношение объема продукции профилирующих отраслей на душу населения страны к ее территории.

Расчеты свидетельствуют, что Украина перегружена экологически опасным производством сравнительно с Россией и Францией: по добычи железной руды - почти в 100 и 10 раз соответственно, уголь - в 60 и 11, по выплавки стали - в 50 и 3, производства удобрений - в 45 и 1,3, серной кислоты - в 21 и 1,1 раза. Поэтому необходимо формировать новое технологическое мышление и вместе с тем противодействовать перемещению экологически опасных производств в Украину.

Удлинение жизненного цикла морально устаревшей продукции позволяет развитым странам решить проблему затоваривания и утилизации. Возможность перенесения кризиса перепроизводства в другую страну обусловлена дефицитом тех или других товаров на её рынке, заниженным уровнем потребительских требований и низкой покупательной способностью населения. Товарная экспансия помогает преодолевать тенденцию снижения нормы прибыли и выступает условием расширенного воспроизводства капитала.

Экспорт устаревших технологий дает развитым странам возможность удерживать лидерство в научно-инновационной сфере, перекачивать к себе финансовые ресурсы предприятий-лицензиатов. Например, США суживают сферу патентно-лицензионного обмена (преимущественно в экспорте) путем засекречивания результатов научных исследований и разработок. В результате внешнеэкономические отношения США принципиально отличаются от внутриэкономических монополиями на научно-техническую информацию. Зачастую лицензионные соглашения объединяются с давальческими схемами, и преобладающее количество продукции вывозится из страны, где размещено ее производство.

Так, в легкой промышленности Украины иностранные инвесторы модернизируют предприятия, завозят заготовки, ткани, лекала и вывозят 90% произведенной продукции. Наши предприниматели часто не признают факты приобретения неэффективных зарубежных технологий. Есть несколько причин для этого: покупатель не желает "терять лица", даже если показал свою некомпетентность; выбор продиктован недостатком средств, импортер поставленный перед дилеммой "брать что дают или не брать совсем"; он опасается ухудшить налаженные отношения, надеясь на перспективы дальнейшей совместной работы. В то же время, развитые страны обмениваются между собой высокими технологиями (например, в экспорте высокотехнологической продукции США совокупная доля Японии и ЕС составляет 26,6%). До 90% новейших технологий направляются внутренними каналами для повышения прибыли и сохранения технологического лидерства ТНК.

Страны с переходной экономикой вынуждены удовлетворяться устаревшими технологиями. Почти все приобретенные за границей технологии имеют 10-15 - летний "возраст". Экспорт устаревших технологий отрицательно влияет на инновационный потенциал стран-лицензиатов. Усиливает эту угрозу технологическая несовместимость стран. Развитые страны переходят на шестой технологический уклад, Украина использует преимущественно четвертый. В промышленности Украины пятый уклад занимает лишь 5-10%, четвертый - 60-65%, третий - 30-35%.

Механизмами создания кризисных ситуаций является игнорирование стран с переходной экономикой в общем балансе прямых иностранных инвестиций, а также организация массивного

отлива капитала из этих стран за короткий промежуток времени. Развитые страны удерживают на мизерном инвестиционном "пайке" другие страны. Анализ свидетельствует о крайне неравномерном распределении мирового потока прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Операции по трансграничному слиянию и приобретению фирм, которые происходили преимущественно в развитых странах обеспечивают более 80% мирового притока ПИИ. Доля развитых стран в мировом притоке ПИИ составляет около 70%.

Главной движущей силой ПИИ в развивающиеся страны и страны с переходной экономикой являются соглашения, связанные с приватизацией. Размещение ПИИ определяется техническим прогрессом, либерализацией внешнеэкономических отношений, корпоративными стратегиями. По этим критериям выиграют развитые страны, которые отводят другим странам роль сырьевых придатков и производителей продукции на основе ресурсо-, трудоёмких и экологически опасных технологий. Корпоративные стратегии ТНК также формируются в пользу развитых стран, поскольку инвесторов привлекают территориально-производственные комплексы (кластеры), где работают фирмы нескольких отраслей, используется кумулятивный эффект кооперации, действуют подразделения по финансовой и научной поддержке, т.е. все усилия нацелены на создание конечной продукции.

Во-вторых, страны со значительным военным потенциалом и высоким политическим весом имеют возможность изменять направления мировых финансовых потоков, например, создавая военно-политическую или экономическую нестабильность в отдельных регионах. В результате этого инвестиции перемещаются к регионам с более привлекательными условиями, т.е. прежде всего к развитым странам. Через массовый отлив инвестиций из региона "повышенного риска" во всех его странах может возникнуть кризис.

Недобросовестное поведение иностранных инвесторов проявляется в следующих действиях: использование в менее развитых странах устаревших технологий; захват перспективных сфер экономики страны-реципиента; свертывание производств и научно-технических работ с целью переведения их за границу; покупка предприятия с целью его перепродажи; преобразование компании страны-реципиента в технологический придаток.

Политика «выкачивания» сырья и полуфабрикатов из других стран позволяет развитым странам сохранять собственные ресурсы. Например, ТНК заинтересованы в удержании разрыва между ценами на готовую продукцию и на сырье. Этой цели корпорации могут достичь своими силами или с помощью правительств стран базирования путем известных мер: - организации экономической дестабилизации в стране, которая экспортирует сырье и комплектующие, в результате чего внутренние цены в ней должны обрушиться (по подобному сценарию произошел валютно-финансовый кризис в Аргентине, когда американские фонды начали масштабный вывоз капитала); использование механизма трансфертного ценообразования (прибыль реализуется не в стране, которая экспортирует сырье и комплектующие, а в стране базирования ТНК).

Поглощение развитыми странами интеллектуальных продуктов становится возможным вследствие низкого уровня их правовой защиты и недостатка средств для использования в развивающихся и странах с переходной экономикой. Кроме того, развитые страны совершенствуют политику привлечения продуктивных трудовых ресурсов. Интеллектуальный потенциал молодежи скупается через Интернет по низкой цене (грант для обучения в престижном учебном заведении) без лишних социальных затрат. Для среды "студенческой науки" присущим является зарождение идей, а дальнейшие исследования и внедрения осуществляются через отработанную инновационную систему. Изменяется стратегия и в сфере привлечения ученых. Наиболее эффективная доля научного потенциала бывшего СССР уже эмигрировала на Запад, сегодня прослеживается тенденция использования там наших научных кадров преимущественно на временной основе.

Одним из механизмов экспорта кризисов служит дискриминационная внешнеторговая политика. Расширение ЕС можно воспринимать и как своеобразную модель нейтрализации кризисных проявлений в экономическом развитии его ведущих стран. За счет вступления новых стран в ЕС, уровень развития которых ниже, создается гарантированный "внутренний" рынок сбыта относительно устаревшей продукции и технологий ведущих стран, и это позволяет им накопить дополнительные средства для модернизации устаревших производств.

Основными международными формированиями, которые становятся проводниками политики экспорта кризисов и используют вышеупомянутые механизмы, являются ТНК. Одна из признаков деятельности ТНК состоит в созданные сети зарубежных филиалов (в виде ассоциированных компаний дочерних предприятий, отделений). Эти филиалы дают возможность использовать отличия

экономической ситуации в разных странах, получать дополнительные прибыли за счет этих отличий и асинхронности экономических циклов. В периоды кризисов ТНК опираются на филиалы в странах, не столь сильно охваченных кризисом. Существует прямая зависимость между уровнем стабильности прибылей ТНК и числом стран, в которых они имеют филиалы.

Благодаря расширению ресурсного обеспечения, сферы производства и обращения ТНК имеют уникальную возможность поддержать финансовую устойчивость, пережить периоды экономических кризисов, смягчить их следствия. В некоторых аспектах кризис удобен для отдельных ТНК - появляется шанс избавиться конкурентов. Интернационализация деятельности ТНК делает их положение привилегированным по сравнению с экономикой страны базирования. Таким образом, основными конкурентными преимуществами ТНК являются: доступ к ресурсам иностранных государств (рабочей силы, сырья, научно-исследовательского потенциала, производственных мощностей, финансов); близость к потребителям продукции, возможность получения информации о перспективах рынков и конкурентном потенциале фирм принимающей страны; лучшие возможности сравнительно с фирмами принимающей страны вследствие использования научно-технического и управленческого потенциала материнской фирмы; возможность использования в собственных интересах особенностей государственной, в частности налоговой, политики в разных странах, разности в курсах валют и др.; способность к удлинению жизненного цикла технологий и продукции за границей, сосредоточение материнских подразделов на разработке новых технологий и изделий; наличие широкой сети филиалов в разных странах, возможность увеличивать производство там, где есть максимальная выгода, и ограничивать там, где оно убыточное.

Глобализационные процессы разворачиваются, прежде всего, между развитыми странами. Укрепление их позиций происходит преимущественно за счет нивелирования кризисной стадии циклов, экспорта кризисных факторов в другие страны, сокращение затрат и концентрация на выпуске наиболее доходной наукоемкой продукции. В то же время, экспорт кризисов имеет ограничение, поскольку наступление кризиса в любой стране затрагивает и интересы развитых стран. Если страна - поставщик сырья погружается в кризис, то это отражается и на стоимости последнего. Слабая платежеспособность потребителей на внешних рынках также не может удовлетворять развитые страны. Поэтому, экспорт кризисов осуществляется развитыми странами дозированно, чтобы не вызвать эффект бумеранга. Если отношения между развитыми и менее развитыми странами строятся лишь в плоскости "изготовитель высокотехнологической продукции - поставщик сырья", то угроза экспорта кризиса в менее развитую страну очень велика.

В отношениях с развитыми странами нужно учитывать то, что они не застрахованы от кризисов, быстрое распространение которых предопределяет глобализация. В результате локальные экономические кризисы могут иметь региональные или даже глобальные отрицательные последствия. Страны с переходной экономикой должны учитывать в своей антикризисной политике указанные угрозы и механизмы реализации экспорта кризисов. Осознавая тот факт, что экспорт кризиса - объективное явление, и исследуя этот феномен максимально подробно и комплексно, развивающиеся и страны с переходной экономикой получают возможность разрабатывать соответствующие комплексные контрмеры по предотвращению и минимизации последствий экспорта кризисных процессов.

Литература

1. Антошкина Л.И. Мировые экономические кризисы: история, современность, проблемы, решения: монография / Л.И. Антошкина, В.А. Висяшев.- Донецк: Норд-Пресс, 2009. – 370 с.
2. Барановський О.І. Фінансові кризи: передумови, наслідки і шляхи запобігання : монографія / О.І. Барановський. - К.: КНТЕУ, 2009. – 754 с.
3. Бураковський І.В. Глобальна фінансова криза: уроки для світу та України / І.В. Бураковський, О.В. Плотніков. - Х. : Фоліо, 2009. — 302 с.
4. Гальчинський А.С. Криза і цикли світового розвитку / А.С. Гальчинський.- К.: [АДЕФ-Україна], 2009. – 391 с.
5. Державний сектор і функції держави у період кризи / Центр економічного розвитку / [О.Й. Пасхавер, Л.Т. Верховодова, О.М. Кошик та ін.]. - К.: СПД Моляр С.В., 2009. – 130 с.

Рецензент докт. екон. наук, професор С.П. Наливайченко