

ФОРМИРОВАНИЕ ТРАНСГРАНИЧНЫХ КЛАСТЕРОВ В АПК УКРАИНЫ

В условиях усиливающейся международной конкуренции успешность предприятий, особенно малых, в конкурентной борьбе в существенной мере определяется их способностью сотрудничать с другими предприятиями, включая и конкурентов. Как показывает опыт экономически развитых и развивающихся стран за последние два десятилетия, наиболее полно преимущества такого сотрудничества проявляются в кластерах формированиях и иных сетевых формах территориально-производственных комплексов [1, с. 4; 2, с. 9].

Во многих экономически развитых и развивающихся странах кластерный подход оказался действенным и эффективным средством обеспечения выживаемости и конкурентоспособности малого и среднего бизнеса, в том числе в аграрном секторе [3, с. 9]. В ЕС стратегия кластеризации экономики отдельных территорий, регионов и даже некоторых стран превратилась в базис формирования не только региональной и промышленной политик, но и инновационной политики, для чего в Европейской Комиссии был разработан специальный Меморандум [4]. Для Украины имплементация кластерного подхода в государственную политику, в том числе и в аграрную, а также придание на этой основе нового качества экономическому росту в секторе АПК является задачей высоко актуальной как в научном, так и в практическом аспектах.

Вопросам создания и развития территориально-производственных систем кластерного типа посвящены публикации целого ряда украинских ученых, среди которых следует выделить работы А. Амоши, О. Богмы, М. Войнаренко, А. Гуменюка, Д. Лукьяненко, В. Ляшенко, И. Михасюка, Ю. Михеева, Р. Мокия, С. Мочерного, Е. Савельева, В. Савченко, Г. Семенова, С. Соколенко, В. Чужикова. Проблемы кластеризации развития агропромышленного комплекса и сельских территорий исследовали в своих работах И. Бачурина, А. Длугопольский, Д. Крисанов, О. Кундеус, Л. Удова и другие. Среди ученых ближнего и дальнего зарубежья, исследовавших теоретические и практические аспекты кластеризации экономического развития, следует выделить М. Кастельса, М.Китинга, А. Матопольюса, А. Миграняна, Ж. Мингалеву, Х. Надви, М.Николаева, В.Новицкого, М. Пиоре, М. Поргера, В. Прайса, Д.Солье, Ч. Сноу, И. Толенадо, Э. Тоффлера, Р. Фатхутдинова, Г. Хасаева, А.Хемилтона, Т. Цихана, М. Энрайта и других.

Однако в Украине, как и в других постсоветских странах, сам феномен кластеризации экономики до сих пор не получил достаточного признания в стратегии социально-экономического развития как на национальном, так и на региональных уровнях [5, с. 121; 6, с. 62; 7, с. 10], а институциональные аспекты использования кластерного подхода в обеспечении конкурентных преимуществ национального АПК и развитии сельских территорий недостаточно методологически и методически проработаны в научных трудах, на что указывают ряд авторов (см., например, [8, с. 56; 9, с.4; 10, с. 72]). Следует также отметить, что практически не получили отражение в научных публикациях вопросы формирования организационных предпосылок и экономических механизмов поддержки развития кластеров и других типов сетевых структур в агробизнесе и в сельской местности, с учетом актуализирующегося в последнее время процесса усиления трансграничного сотрудничества стран и регионов, в том числе в странах с переходной и развивающейся рыночной экономикой.

Целью статьи является анализ взаимосвязи процессов развития кластеров в АПК и развития трансграничного экономического сотрудничества, а также обоснование основных направлений интеграции этих процессов.

В современных условиях глобализации особенным признаком развитости государственных региональной и внешнеэкономической политик является трансграничное сотрудничество, нацеленное на укрепление добрососедских отношений и создание условий для более тесной координации действий в сфере интеграции экономик соседних стран. Это сотрудничество в наиболее интегрированной форме реализуется путем создания трансграничных кластеров, которые выступают

инновационным элементом такого сотрудничества, обеспечивающим динамическое и устойчивое развитие трансграничных регионов.

Целесообразно, чтобы усилия по развитию трансграничных кластеров в Украине осуществлялось с использованием потенциала т.н. еврорегионов. На территории нашей страны уже функционирует 7 еврорегионов:

- «Буг» (Украина, Польша, Беларусь);
- «Карпатский еврорегион» (Украина, Польша, Словакия, Венгрия, Румыния);
- «Нижний Дунай» (Украина, Молдова, Румыния);
- «Верхний Прут» (Украина, Молдова, Румыния);
- «Днепр» (Украина, Россия, Беларусь);
- «Слобжанщина» (Украина, Россия);
- «Ярославна» (Украина, Россия).

В 2008 году по инициативе Совета Европы был образован Черноморский еврорегион. Создание еврорегиона «Донбасс» (Украина, Россия) завершит процесс институционализации трансграничного сотрудничества в виде еврорегионов по всему периметру государственной границы Украины.

Решение многих проблем социально-экономического развития трансграничных регионов является возможным в частности, за счет активизации их экономического сотрудничества путем образования новых рыночных форм территориальной организации их территориально-производственных и социально-инфраструктурных комплексов в форме трансграничных кластеров разных типов. Такие кластеры следует основывать на интеграции деятельности субъектов предпринимательской деятельности, расположенных на территории смежных государств, что обеспечит им дополнительные преимущества в сравнении с обособленным их функционированием. Эти преимущества обусловлены, в частности:

- объединением ресурсов в пределах трансграничных кластеров и эффектом экономии на масштабах;
- ростом эффекта от стабильности и продолжительности их функционирования;
- механизмами распределения прибыли и совместного инвестирования, в зависимости от общих приоритетов;
- формального и неформального обмена опытом и новых технологий;
- рационального сочетания саморегулирования с взаимовыгодной и взаимосогласованной совместной деятельностью.

Кластеры должны стать эффективной формой интеграции пограничных регионов в глобальную экономику, средством сочетания общегосударственных, корпоративных и индивидуальных интересов, а также интересов территориальных общин и регионов для достижения конечного результата - активизации предпринимательской деятельности, повышения конкурентоспособности и роста уровня экономического развития регионов, обеспечения достойного качества жизни населения.

В Украине из 25 регионов (областей и АР Крым) 19 являются пограничными, а их совокупная площадь составляет около 77 % всей территории государства. Общая длина границ Украины равна 7 590 км. Морские границы Украины имеют длину 1 959 км (в Черном море – 1 559 км, Азовскому – 400 км). Протяженность сухопутных границ Украины составляет 5 631 км., при этом значительную долю в сухопутных границах составляют такие, которые проходят по сельской местности. В связи с этим одним из ключевых направлений активизации трансграничного сотрудничества Украины и смежных с ней государств следует рассматривать целенаправленное формирование трансграничных кластеров, специализирующихся на производстве агропромышленной продукции и смежных сферах экономической деятельности (ремесла и промыслы, сельский туризм, рекреационный бизнес, выращивание лекарственных трав, производство биотоплива и т.д.).

На наш взгляд, трансграничные агропромышленные кластеры следует заранее создавать с ориентацией на инновационный путь развития, т.е. в виде территориально локализованной интегрированной структуры с элементами сетевой организации, которая организована на основе сельскохозяйственного производства. Эта территориально-производственная система будет включать разные сферы АПК, которые входят в технологическую цепочку создания добавленной стоимости, включая также научное обеспечение и подготовку кадров.

Следует иметь в виду, что кластеры являются продуктом интегрированного взаимодействия разных фирм разных размеров и форм собственности. Они имеют много позитивных черт, свойственных этим типам фирм, их размерам и формам сотрудничества. Но вместе с тем кластеры (в

современном понимании) – несколько другая система, чем просто накопление на отдельной территории взаимоувязанных агропромышленных фирм. Она не характерна для агропромышленного производства пост-социалистических стран, которое еще имеет определенные изъяны прежней советской системы ведения хозяйства. Прежде всего, существенным препятствием для создания эффективных агропромышленных кластеров является «атомизированность» сельскохозяйственных производителей и высокая степень монополизма маркетинговых услуг на аграрных рынках Украины. Поэтому первоочередным заданием формирования агрокластера, тем более трансграничного, является создание механизмов, консолидирующих сельскохозяйственных производителей, с одной стороны, а с другой стороны, противодействуют проявлениям монополизма бизнесовых звеньев цепочки, которые находятся за ними. Институциональные сложности противодействия монополизму маркетинговых фирм и перерабатывающих предприятий в трансграничном агрокластере могут быть обусловлены различиями в национальных законодательствах, регулирующих антимонопольную политику.

Следует также иметь в виду, что в целом, агропромышленные кластеры не являются «полноценными» кластерными структурами, как это имеет место в промышленности, строительстве и других сферах экономической деятельности, они формируются достаточно медленно, а имеющиеся результаты достигаются лишь через несколько лет. Подобные структуры не позволяют осуществить «моментальный» прорыв в сфере АПК, но имеют большое значение при проведении эффективной политики занятости на региональном уровне и расширении налоговой базы регионов, участвующих в подобном трансграничном сотрудничестве. Также к преимуществам кластеров в сфере агропромышленного производства можно в полной мере отнести реализацию конкурентных преимуществ пограничных регионов по производству продуктов питания, связанных с географическим расположением, климатом, обширными зонами агропромышленного производства этих регионов. Взаимодействие элементов кластера происходит с помощью обмена товарами, технологиями, информацией, услугами и тому подобное, поэтому они имеют возможности технического и технологического обновления, которые свойственны им как интегрированной системе и направлены на совершенствование их технической базы.

Участниками трансграничного агропромышленного кластера могут быть: непосредственно сельскохозяйственные предприятия (поставщики сырья); предприятия сельскохозяйственного машиностроения (поставщики оборудования); перерабатывающие предприятия пищевой индустрии; агропромышленные интегрированные комплексы (корпорации); консалтинговые организации; научные институты; образовательные учреждения; органы власти; финансовые институты.

В агропродовольственном секторе вопросы сотрудничества в большей мере становятся важными в связи с тем, что на данный момент этот сектор представляет собой сложную и взаимозависимую систему выращивания, пакетирования, доставки внутреннему потребителю и экспортирования сельскохозяйственного сырья и продовольствия отдельной страны, которая конкурирует с бизнес-системами других стран, а не с отдельной независимой деловой единицей. В рамках этого изменчивого окружения те компании в агробизнесе, которые преимущественно являются малыми и средними по размерам, часто становятся неспособными адаптироваться и быть достаточно гибкими для соответствия этим вызовам. Они теряют свои конкурентные качества в результате ограничений, которые обусловлены их небольшими размерами. Формирование бизнесовых сетей является достаточно мощным средством для преодоления ограничений, которые связаны с размерами МСП, и успешной деятельности, даже в более конкурентной рыночной среде. С помощью этих сетей, отдельные малые и средние предприятия смогут решать свои проблемы, которые обусловлены их размером, и улучшать свою конкурентную позицию.

Ориентация на развитие региональных АПК на основе создания трансграничных кластеров инновационного типа (с привлечением университетов и научно-исследовательских организаций) также может дать свой вклад в виде создания дополнительных и укрепления существующих конкурентных преимуществ. Кроме того, что такой подход позволяет постепенно увеличивать базу налогообложения, повышать уровень занятости сельского населения, развивать инфраструктуру села, переориентировать убыточные аграрные предприятия, он также даст возможность урегулировать инвестиционные потоки и повысить эффективность капитальных вложений в аграрный сектор, повысить в пограничных регионах предпринимательскую активность на смежных аграрных рынках, развить инновационный потенциал предприятий АПК с помощью быстрого распространения инноваций на все предприятия трансграничного кластера, совершенствовать информационное обеспечение аграрных производителей и сельского населения.

Разработка стратегии создания трансграничных агропромышленных кластеров в регионах соседних стран предусматривает, прежде всего, ответ на вопрос, целесообразны ли подобные нововведения в конкретном регионе. Создание таких кластеров нуждается в проведении ряда исследований на региональном и национальном уровнях, которые, прежде всего, касаются определения конкурентных преимуществ регионов в той или иной отрасли сельскохозяйственного производства. Необходима предварительная комплексная оценка конкурентного потенциала АПК регионов, которая позволит обнаружить их конкурентные преимущества, а также факторы, которые мешают развитию, с целью разработки или коррекции стратегии развития агропромышленного комплекса пограничных регионов.

Для усиления международного, в том числе трансграничного экономического сотрудничества регионов Украины в агропродовольственной сфере необходимо использовать синергетический эффект от использования кластерной концепции организации такого сотрудничества. Системный и комплексный подход, присущий данной концепции, должен обеспечить возможности для укрепления интеграционных связей по всей цепочки создания добавленной стоимости в АПК, расширения рынков сырья для перерабатывающей сферы комплекса и рынков сбыта для сельхозпроизводителей. Это позволит, как минимум, получить эффект экономии на масштабах, постепенно увеличить базу налогообложения, повысить уровень занятости сельского населения, развивать инфраструктуру села, повысить в пограничных регионах предпринимательскую активность на смежных аграрных рынках, развить инновационный потенциал агробизнеса.

Литература

1. Семенов Г.А. Створення кластерних об'єднань в умовах нової економіки: монографія / Г.А. Семенов, О.С. Богма. – Запоріжжя: КПУ, 2008. – 244 с.
2. Соколенко С.І. Кластери в глобальній економіці / С.І. Соколенко. – К.: Логос, 2004. – 848 с.
3. Matopolous A. Exploring Clusters and Their Value as Types of Business Networks in the Agricultural Sector / A. Matopolous, M. Vlachopoulou, V. Manthou // Operational Research: An International Journal. – 2005. – Vol. 5. – № 1. – pp. 9–19.
4. The European Cluster Memorandum. Promoting European Innovation Through Clusters: An Agenda for Policy Action // The High Level Advisory Group in Clusters Chaired by Senator Pierre Laffitte. – Stockholm: Europe INNOVA Initiative of the European Commission, 2007. – 11p.
5. Боуш Г. Типологізація, ідентифікація і діагностика кластерів підприємств: новий методологічний підхід / Г. Боуш // *Вопросы экономики*. – 2010. – № 3. – С. 121–131.
6. Михайленко О. Методологічні аспекти структурування національної економіки і національного ринку / О. Михайленко // *Економіка України*. – 2003. – № 5. – С. 60–66.
7. Гуменюк О.І. Кластери як організаційна структура інноваційно-інвестиційної моделі розвитку промисловості / О.І. Гуменюк // *Актуальні проблеми економіки*. – 2007. – № 2 (68). – С. 9–19.
8. Бачуріна І. Методологія виділення кластерів у агропромисловому секторі України / І.В. Бачуріна // *Економіка та держава*. – № 2. – 2009. – С. 56 – 58.
9. Кундеус О. Формування конкурентних переваг суб'єктів аграрної економіки під впливом інноваційних кластерів / О. М. Кундеус // *Інноваційна економіка*. – 2010. – № 1(15). – С. 3–9.
10. Крісанов Д. Кластеризація економічної діяльності і обслуговування як інструмент стійкого розвитку сільських територій / Д. Крісанов, Л. Удова // *Економіка України*. – 2009. – № 10. – С. 69 – 75.

Рецензент докт. екон. наук, професор Л.І. Антошкіна

330.33.01:69

*Горда А.С., к.э.н., доцент,
Крымского экономического института ГВУЗ «КНГУ имени Вадима Гетьмана»,
г. Симферополь*

МЕХАНИЗМЫ ЭКСПОРТА КРИЗИСОВ

Современные тенденции развития глобальной экономической системы свидетельствуют о продолжающейся поляризации стран с разной степенью развития и о возникновении неравных условий хозяйствования, поскольку развитые страны используют механизмы перенесения кризисной стадии циклов в экономически зависимые от них страны. Речь идет о том, что вследствие антикризисной политики развитых стран в их экономике уменьшаются глубина и продолжительность кризисов, вместе с тем в менее развитых странах кризисы иногда становятся неоправданно