

УДК 338.246.2:336+339.3

И.М. Микулич, к.э.н., доцент,
Белорусский государственный
экономический университетФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА
ТОРГОВОЙ СФЕРЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Состояние инновационной составляющей потенциала в любом государстве является важнейшим индикатором развития общества и экономики. В настоящее время инновационная политика в развитых странах выступает составной частью государственной социально-экономической политики. Она позволяет решать задачи перестройки экономики, непрерывного обновления технической базы, выпуска конкурентоспособной продукции, то есть направлена на создание благоприятного экономического климата для осуществления инновационных процессов, обновления существующих и создания новых технологий в различных отраслях [1, с. 124].

Проблемы исследования и развития инновационного потенциала рассматриваются в работах Канторовича Л.В., Ковалева Г.Д., Мясниковича М.В., Николаева А.А., Янковского К.П., и других ученых. Однако комплексного решения обозначенных вопросов и единого их понимания наукой и практикой так и не выработано, а специфика функционирования предприятий торговой сферы практически не рассматривается.

Целью данной статьи является выделение приоритетных направлений развития инновационного потенциала с использованием финансовых инструментов и их воздействия на темпы экономического роста.

Определяя инновационный потенциал, с одной стороны, как совокупность ресурсов, необходимых для осуществления инновационного процесса, а с другой стороны, как систему факторов и условий, необходимых для осуществления инновационного развития, можно выделить следующие его компоненты: информационную, правовую, организационную, предпринимательскую, технико-технологическую, интеллектуальную и финансово-экономическую составляющие [2, с. 21].

Финансовые инструменты и механизмы сегодня определяют основу и стартовые условия развития инновационного потенциала любой страны и отрасли. Грамотный выбор комплекса финансово-экономических мероприятий, направленных на достижение параметров развития, станет исходной предпосылкой для укрепления и наращивания потенциала каждой организации и отрасли в целом. Некачественный состав инновационного потенциала может привести к ухудшению финансового положения.

Перспективы повышения экономической эффективности и укрепления финансового состояния предприятий торговли кроются в решении проблем законодательства, производственной, финансовой, социальной и других сфер и отраслей экономики республики. Значительное влияние на стабилизацию и наращивание экономического потенциала не только торговли, но и других отраслей, оказал комплекс мероприятий, разработанных с целью укрепления национальной валюты, снижения уровня инфляции, сокращения размеров задолженности.

Одним из основных факторов, сдерживающих развитие, выступает невысокий финансовый потенциал банковской системы. Расширение внешнеэкономических связей, внедрение прогрессивных высокотехнологичных линий и производств, появление новых форм организации межотраслевых отношений требуют соответствующих масштабов кредитования. К сожалению, до сих пор отсутствует нацеленность банковской системы на поддержку инновационного бизнеса, не созданы правовые условия для формирования инновационной финансовой инфраструктуры. Большинство коммерческих банков республики сегодня не могут предоставить торговым предприятиям необходимые объемы кредитных ресурсов под приемлемые проценты.

В финансировании отечественные банки выступают лишь дополняющим звеном, принимающим на себя риски по проектам, связанным с расширением, модернизацией и внедрением перспективных технологий действующих устойчивых бизнесов.

При этом зачастую коммерческие банки не желают участвовать в финансировании инновационных проектов и рисковать собственным капиталом из-за их высокой степени риска.

Финансирование инновационных проектов коммерческими банками сдерживается по ряду причин:

- прямые инвестиции в новые инновационные компании в соответствии с существующими правилами регулирования деятельности банков приводили бы к уменьшению их собственного капитала;
- у банков ограничена величина собственного капитала, который можно изъять из оборота и направить на инвестирование;
- главная задача банков - обеспечение надежных и безопасных платежей - входит в противоречие с вложением средств в рискованные инновационные проекты;
- инвестирование в рискованные инновационные проекты предполагает участие инвесторов в управлении ими в целях снижения рисков, что не могут себе позволить белорусские банки, не имеющие в этой области опыта и квалифицированного персонала [3, с. 18].

Наиболее перспективным в данном случае является создание таких форм инновационного финансирования, как венчурные фонды, фонды прямых вложений и др. Венчурные инвестиции, направляемые на финансирование разработок, продвижение на рынок новых технологий, создание и укрепление рыночного потенциала инновационных фирм приводят к увеличению стоимости бизнеса. В Республике Беларусь еще только предстоит сформировать такие формы инновационного финансирования. Только при их создании белорусские банки смогут участвовать в развитии инновационной деятельности путем финансирования венчурных фондов и фондов прямых инвестиций, финансирования приобретения компаний на завершающей стадии процесса венчурного инвестирования. Через эффективно работающие фонды коммерческие банки смогут кредитовать инновационный бизнес.

Одной из стратегических задач развития белорусского финансового рынка является активизация работы по привлечению накоплений населения и небанковских финансовых организаций, формированию системы их долгосрочных сбережений с защитой от инфляционного обесценивания. В настоящее время не реализован потенциал банковских услуг. Их доля в общем объеме услуг не превышает 1%. Поэтому развитие данного направления можно считать перспективным при участии в долгосрочных целевых накоплениях, что позволит банкам получить дополнительный объем ресурсов для проведения инвестиционного кредитования.

В этой сфере перспективным видится также и развитие рынка страховых услуг. Необходимо создание и развитие системы обязательного и добровольного страхования, накопительной системы пенсионного обеспечения как источников расширения объема финансовых ресурсов. Так же, как и банки, страховые и пенсионные фонды призваны обеспечить накопление средств на счетах и эффективное их использование, в том числе посредством диверсификации вложений. В этой связи возникает потребность в разработке методики оценки эффективности функционирования страховых и пенсионных фондов с точки зрения вариативности размещения населением своих сбережений и пенсионных накоплений.

Возможным представляется и привлечение кредитно-экспортных агентств. Однако для Беларуси такой способ является слишком сложным и дорогостоящим, так как агентства выделяют гарантийные квоты, в том числе на основании страновых рейтингов. Чем меньше рейтинг - тем дороже кредитно-экспортная гарантия, а если у страны вообще нет кредитного рейтинга, то гарантия стоит по максимуму. Тем не менее, если говорить о взаимодействии отечественных страховых компаний с белорусскими предприятиями, то, безусловно, они смогут предложить исчерпывающий перечень имущества страхования.

Чтобы посредством государственной политики создать комплексную систему страхования бизнес-рисков и условия для появления венчурных фондов и компаний, которые бы на альтернативных условиях предоставляли ресурсы, Беларуси необходимо получить суверенный кредитный рейтинг. При этом необходимо устранить дисбаланс в развитии банковского и страхового сектора. В мире подавляющее большинство финансовых ресурсов предоставляется именно страховыми компаниями. А в Беларуси рынки банковских и страховых услуг соотносятся как 7 к 2. Данная пропорция должна иметь обратную структуру.

Мобильность и управляемость финансового рынка, экономики в целом возрастают при наличии развитого рынка ценных бумаг. Совершенствование его нормативно-правовой базы должно быть направлено, прежде всего, на либерализацию функционирования, создание механизмов защиты долгосрочных финансовых вложений от инфляции и формирование инструментов инвестирования средств накопительных фондов и сбережений. Выпуск в обращение ценных бумаг позволит существенно расширить область источников финансирования инвестиций, перераспределить и

повысить приток ресурсов. При этом необходимость дотирования, субсидирования и кредитования на льготных условиях предприятий освободит бюджет от части социальных расходов.

Активизация этих функций основана на привлечении широкого круга инвесторов и наличии развитой инфраструктуры фондового рынка республики. Правила операций на фондовом рынке должны быть адаптированы к потребностям малого и среднего инновационного бизнеса и инвесторов, заинтересованных во вложениях в ценные бумаги таких компаний. Для этого целесообразно создать специализированное инновационное подразделение на Белорусской валютно-фондовой бирже.

Решение проблемы привлечения финансовых ресурсов в развитие хозяйственной деятельности связано не только с присутствием на рынке активных инвесторов, но и с разработкой механизма стимулирования инвестиционной активности. При сложившихся на сегодняшний день ограниченных условиях привлечения внешних источников финансирования инвестиционный потенциал субъектов хозяйствования определяется в основном объемом прибыли, остающейся в их распоряжении после уплаты налогов. Следовательно, инвестиционные возможности отечественных предприятий непосредственно связаны с уровнем налогообложения.

Посредством использования специфического налогового механизма представляющего собой совокупность организационно-правовых форм и методов управления налогообложением, государство способно оказывать влияние на величину средств субъектов инновационной деятельности, на их использование по целевому назначению. Таким образом, имеет место стимулирование инновационной активности, организации побуждаются к внедрению новых технологий. Значимость налогового стимулирования инновационной деятельности проявляется еще более отчетливо при рассмотрении его в контексте сокращения ее прямого государственного финансирования, поскольку использование финансовых ресурсов, недопустивших в государственный бюджет, носит строго целевой характер.

Современная отечественная налоговая система не выполняет в полной мере ни одной из своих задач. Ее перегруженность чрезмерным количеством налогов и слишком высокий уровень налогового бремени, а также запутанность законодательства лишь усложняют и без того непростое финансовое положение организаций. Очевидно, что существующая налоговая стратегия нуждается в смене приоритетов, а налоговая система — в значительной либерализации. Прежде всего, объем уплачиваемых предприятием налогов должен быть увязан с его финансовым состоянием, позициями на рынке, направлениями использования финансовых ресурсов и реинвестирования капитала.

Помимо всего прочего, инвестиционная активность предприятий сдерживается нестабильностью налогового законодательства, несогласованностью принципов налогообложения и бухгалтерского учета. Оптимальное соотношение стабильности и гибкости налогообложения должно основываться на принципе защиты налогоплательщика. Поэтому изменение налоговых параметров в течение года не допустимо. Совершенствование системы сбора налогов должно сопровождаться ограничением возможностей толкования налогового законодательства налоговыми органами. Целесообразно упорядочить большую часть мелких налогов, поступления от которых сопоставимы с затратами на их сбор. Кроме того, чрезмерно жесткой является система штрафных санкций за нарушение налогового законодательства, которая также нуждается в переосмыслении.

Контринновационной можно назвать и таможенную политику. Действующие в стране таможенные пошлины на ввозимое научное оборудование порой достигают 30% его стоимости. На период окупаемости финансовых затрат, понесенных субъектами при создании и реализации инноваций, для этих субъектов могут применяться устанавливаемые таможенным законодательством меры, стимулирующие их деятельность, в отношении нового или усовершенствованного вида продукции собственного производства и ввозимых сырья, оборудования, комплектующих, которые необходимы для инновационной деятельности.

В качестве инструмента влияния на инновационный потенциал, ответственного за обеспечение максимально быстрой замены активной части основных фондов, выступает амортизационное стимулирование инновационной деятельности. Действующая амортизационная система требует существенного совершенствования. Повышение норм амортизации и увеличение сумм отчислений расширяет финансовые возможности предприятий и повышает их инвестиционную активность.

Для укрепления позиций организаций, взаимодействия финансов банков и нефинансовых организаций формируются финансово-промышленные группы. Финансово-промышленная группа создается в целях обеспечения экономической интеграции ее участников для реализации инвестиционных проектов и программ, направленных на повышение конкурентоспособности товаров (работ, услуг) и расширения рынков их сбыта, повышения эффективности производства, создания

новых рабочих мест. Таким образом, ФПГ, располагая достаточными материальными и финансовыми ресурсами, имеют более широкие возможности, по сравнению с мелкими и средними предприятиями. При этом со стороны государства ФПГ предоставляются гарантии для привлечения различного рода инвестиций, инвестиционные кредиты и иная финансовая поддержка для реализации инновационных проектов и программ.

Укреплению финансового состояния и финансовому оздоровлению предприятий республики будет способствовать разработка новых подходов к политике ценообразования. Действующая в настоящее время система формирования цен ориентирована на сдерживание их роста в сфере обращения с целью удовлетворения минимального набора потребительских запросов, ограничиваемых низким уровнем доходов населения. Даже в условиях регулирования цен промышленные предприятия будут вынуждены увеличивать отпускную цену продукции. Сохранение ее на прежнем уровне значительно ухудшит их финансовое положение, поскольку потребует снижения планируемой прибыли до нулевой отметки. Вместе с тем повышение отпускных цен в условиях ценовой конкуренции будет означать снижение конкурентоспособности отечественных товаров, что также негативно отразится на финансовом состоянии как отдельных предприятий, так и экономики в целом. Система ценообразования должна учитывать и гибко реагировать на изменения издержекоемкости продукции, динамику состояния товарных рынков, уровень конкуренции на них, колебания объема и структуры предъявляемого спроса.

Обеспечить поддержку и создать благоприятные условия для наращивания финансового потенциала субъектов хозяйствования призвана финансовая политика государства, ориентированная на сужение сферы действия административных и преимущественное использование экономических методов регулирования.

Современная практика хозяйствования определила широкий спектр возможных к привлечению и использованию источников финансовых ресурсов. Отечественные предприятия торговли в своей хозяйственной деятельности в той или иной мере задействуют каждый из них. Однако результативность деятельности определяется не только масштабами привлекаемых ресурсов, но и эффективностью их использования. Важнейшим направлением повышения эффективности всех секторов и отраслей народного хозяйства в настоящее время выступает интенсификация процесса использования ресурсов.

Серьезным препятствием укрепления финансовой устойчивости торговых организаций, особенно относящихся к сфере малого предпринимательства, является и отсутствие эффективной логистики. Уже сейчас начинает выигрывать тот, кто с наименьшими издержками способен доставить товар до прилавка. Необходимо также привлекать из негосударственных источников инвестиционные ресурсы на развитие торговой инфраструктуры, реконструкцию имеющихся и строительство новых торговых объектов.

Целесообразно создавать системы маркетинговых, консалтинговых, инжиниринговых фирм, инвестиционных коммерческих банков, бирж технологий, обеспечивающих продвижение инноваций, формирование благоприятной инфраструктуры рынка.

Необходимо выработать единые правила и механизмы координации деятельности всех субъектов рынка инноваций на взаимовыгодной основе кооперирования по интересам на разных стадиях инновационного цикла. Следствием этого должно стать расширение воспроизводства инноваций и расширение действия данного механизма на другие сферы жизнедеятельности.

В свою очередь необходимо создать благоприятную правовую среду для инновационной деятельности, сформировать новую инновационную инфраструктуру, разработать и внедрить механизмы мотивации и стимулирования инновационной деятельности. С целью продвижения и коммерциализации отечественных разработок может быть создана Биржа электронной торговли научно-технической продукцией, которая позволит не только иметь всю информацию о рынке инноваций, но и использовать уже разработанные технологии.

Необходимо создать социальную инфраструктуру, включающую формирование единой информационной системы внутри страны. Это тем более важно, если учитывать ключевую, связующую роль информации в процессе реализации инновационного цикла, состоящего из отдельно обособившихся этапов: исследования, разработки, подготовка к производству, производство, сбыт. Основными направлениями могут быть: выработка единого антимонопольного законодательства; использование системы ускоренных амортизационных отчислений, которые по существу являются беспроцентными займами на приобретение новейших технологий; поощрение мелкого наукоемкого бизнеса; прямое финансирование предприятий для поощрения нововведений в областях новейших

технологий; стимулирование сотрудничества университетской науки и компаний, производящих наукоемкую продукцию.

Таким образом, наибольший экономический эффект и высокие темпы развития обеспечит создание национальной инновационной системы, которая будет функционировать как целостный комплекс правовых, организационных, экономических и морально-психологических рычагов.

Литература

1. Рубашный В.С. Инновационный менеджмент. – Мн.: Новое знание, 2007.
2. Канторович Л.В. Системный анализ и некоторые проблемы научно-технического прогресса // Диалектика и системный анализ. – М.: Наука, 1986.
3. Никитенко П.Г. Инновационная деятельность и устойчивое развитие. – Мн.: БИП-С, 2004.

УДК 330.341.1:336.733 (477)

О.І. Маслак, к.е.н., доцент, М.О. Дворник, асистент,
С.П. Савченко, студент, Кременчуцький державний
політехнічний університет ім. М. Остроградського

БАНКІВСЬКЕ КРЕДИТУВАННЯ ЯК НЕВІД'ЄМНА СКЛАДОВА
ІННОВАЦІЙНОГО РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ УКРАЇНИ
(НА ПРИКЛАДІ КРЕМЕНЧУЦЬКОГО МІСЬКОГО МОЛОКОЗАВОДУ)

Сьогодні основою здійснення ґрунтовних, дієвих економічних реформ та побудови якісно нової економічної системи в Україні є зміна структури, характеру виробництва на базі науково-технічного прогресу. Міжнародний досвід доводить, що стале економічне зростання може бути досягнуте тільки на інноваційній основі та при активному використанні й застосуванні науково-інноваційних розробок. Лише в цьому випадку реалізуються плани високої якості продукції, енергозбереження, ресурсозбереження, ефективності виробництва, ефективності організації праці, випуску конкурентоспроможної на внутрішньому та світовому ринку продукції.

Але в наш час досить гостро стоїть питання про фінансове забезпечення інноваційного розвитку. Це питання є доволі проблематичним. Адже найпоширенішими джерелами фінансування інноваційної діяльності залишаються власні кошти підприємств (слід зазначити, що переважно великих, таких, що вже завоювали свої позиції на ринку, питання щодо фінансування тих підприємств, які тільки починають свій розвиток, досі залишається відкритим). Державні програми підтримки інноваційного бізнесу майже відсутні, на створення у найближчій перспективі інноваційних фондів також розраховувати не варто. Тому досі актуальним залишається питання стосовно місця банківських кредитів та позик у становленні інноваційного підприємництва в Україні.

Мета роботи - розкрити проблему та обґрунтувати необхідність інноваційного розвитку економіки, фінансування нових інноваційних розробок та проєктів, визначити роль банківського кредитування в системі інвестицій у підприємництво, яке спрямоване на нові прогресивні технології та випуск наукомісткої та високоякісної продукції.

На сьогодні у світі відбуваються стрімкі зміни технологічного засобу виробництва, якісно змінюється господарська структура, характер економічного зростання, система цінностей та мотивацій, змінюються критерії про уявлення суспільного прогресу [1, с.4]. Перед Україною стоїть завдання досягнути не просто економічного зростання, а набуття ним інноваційної природи як основи стійкого економічного прогресу.

Поштовхом та економічним важелем технологічного розвитку є гроші та банківський кредит як інструмент інноваційно-інвестиційної діяльності. Вони дають можливість змінювати зношену техніку і відновлювати засоби виробництва на розширеній основі. Світовий досвід показує, що розвиток національних економік провідних країн світу значно прискорився на основі інноваційних досягнень, коли об'єднуються в єдиний процес наука, технології, техніка, виробництво, економіка й управління для створення нових товарів та послуг. Це дозволяє забезпечувати економічне зростання за рахунок застосування знань і наукових інновацій. У розвинених країнах до 90 % приросту валового внутрішнього продукту припадає на виробництво наукоемної продукції. Тому Україна зможе