

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Потенциал развития региона и страны в целом во многом зависит от строительства, от того, в каком объеме, какого качества, и в какое время вводятся новые и расширяются или реконструируются действующие основные производственные и непроизводственные фонды. Строительная отрасль может развиваться при условии стабильности функционирования строительных предприятий. Основой же стабильного положения предприятий и залогом их выживания в рыночной системе хозяйствования является экономическая устойчивость.

Одной из основных задач развития строительного комплекса является формирование механизма и инструментов принятия обоснованных управленческих решений на уровне предприятий с целью обеспечения их экономической устойчивости.

Экономическая устойчивость строительных предприятий в экономической литературе мало освещена, недостаточно изучена и требует более полного рассмотрения, проблема устойчивости строительного комплекса.

Целью настоящей статьи является рассмотрение теоретических аспектов определения экономической устойчивости строительных предприятий.

Впервые термин “экономическая устойчивость” возник в связи с рассмотрением проблемы ограниченности ресурсов, которая стала последствием глобальных энергетических кризисов 1973 и 1979 гг. За время своего существования это направление экономической мысли превращается в отдельную дисциплину, которую называют “ecosestate” (экосестейт), что в переводе означает означает – экономическую устойчивость государства. Последнее можно достичь при экономической устойчивости его структурных элементов (территорий, отраслей, предприятий).

Устойчивое предприятие - юридическое лицо, у которого структура соотношения активов и обязательств такова, что при всех нормальных условиях выручка от продажи или использования активов достаточна для покрытия всех обязательств - такое определение дает большой экономический словарь [1, с.439]. Понятие “устойчивость предприятия” многогранное и изученные работы по данной теме дают тому подтверждение. В.Солнцев считает, что предприятие устойчиво, когда приносит прибыль, если ее нет, то индикатором низкой эффективности деятельности являются понесенные им убытки, и оно должно изменить свою хозяйственную политику, снизить себестоимость, сократить количество работающих, или принять другие меры по своему оздоровлению [2, с.32-37]. Иначе оно обанкротится и исчезнет с рынка. В.Лапин считает, что устойчивость в первую очередь зависит от грамотного управления предприятием [3, с. 49-54].

Л.Н Храмова под устойчивым состоянием понимает “способность системы к стабильному функционированию в условиях динамичной внешней среды за счет достижения ее максимальной организованности (соответствия внутренних элементов системы друг другу и параметрам внешней среды)” [4]. Однако приведенные определения рассматривают устойчивость только как возможность системы сохранять свое существование (стабильно функционировать) и не охватывают важнейших принципов ее развития.

Брянцева И.В. под экономической устойчивостью понимает такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором характеризующие его социально-экономические параметры сохраняют исходное равновесие и находятся в заданных границах при воздействии внутренней и внешней среды. В данном определении понятие устойчивости исходит из системы планирования предприятия и нахождения её в равновесном, с точки зрения плановых показателей, состоянии [5, с. 16-18].

Прыкин Б.В. отмечает «Под устойчивостью или стабильностью строительной системы обычно понимается ее способность возвращаться в некоторое установившееся состояние или режим после нарушения последнего под влиянием внешних и внутренних параметров, т.е. не чувствительность к некоторым неизбежным посторонним возмущениям» [6, с. 41-44].

Звягин А.С. пишет: «Под повышением экономической устойчивости понимаются возможности строительных организаций и предприятий в реализации стратегий: экономического роста; повышения конкурентоспособности продукции (работ, услуг) по стоимости, срокам строительства и качеству реализации проектов; обеспечения прибыльности, достаточной для развития производства, наращивания конкурентного потенциала и реализации социально-экономической защиты персонала» [7, с. 9-10].

Применительно к строительному предприятию экономическую устойчивость можно охарактеризовать «как обеспечение его рентабельной производственно-хозяйственной коммерческой

деятельности за счет повышения эффективности использования производственных ресурсов и управления производством; устойчивого финансового состояния за счет повышения оперативности расчетов; стабильного развития мощности предприятия и социального развития коллектива при самофинансировании в условиях динамично развивающейся внешней среды.

Как следует из вышеприведенного определения экономической устойчивости строительного предприятия ее обеспечение предполагает разработку такой модели предпринимательской (производственно-хозяйственной, коммерческой и финансовой) деятельности строительного предприятия, которая могла бы количественно связывать показатели рыночной, производственной, финансовой и общественно-политической устойчивостей. Рыночная устойчивость характеризуется состоянием исследования рынков строительных материалов, услуг строительной техники и готовой строительной продукции. Финансовая устойчивость обеспечивается улучшением условий взаиморасчетов, ускорением документооборота и улучшением финансовой дисциплины. Общественно-политическая устойчивость обеспечивается стабильной политической и экономической обстановкой в обществе.

Устойчивое развитие предприятий обеспечивает экономическую устойчивость отраслей, регионов и народного хозяйства в целом. Оно также обеспечивает социальную и политическую стабильность в обществе.

Проблема обеспечения экономической устойчивости строительных предприятий обусловлена условиями:

- общих финансово-экономических проблем экономики;
- взаимодействия властных структур и субъектов рынка на уровне регионов;
- взаимодействия субъектов строительного рынка;
- организации внутрипроизводственных отношений в деятельности самих подрядных предприятий.

Раскроем пути достижения экономической устойчивости строительного предприятия (рис. 1).



Рис. 1. Пути достижения экономической устойчивости строительного предприятия

Свойствами экономической устойчивости являются:

- конкурентоспособность предприятия и его продукции (работ, услуг);
- надёжность функционирования предприятия;
- гибкость предприятия во внешней среде;
- адаптивность предприятия во внешней среде;
- управление рисками;
- равновесие предприятия на рынке;
- экономическая безопасность предприятия.

Анализ приведенных определений экономической устойчивости показывает, что все они не лишены недостатков. Некоторые из них не достаточно полно отражают необходимые признаки устойчивого состояния и способы его достижения, а другие излишне перегружены дублирующей информацией. На наш взгляд, экономическую устойчивость предприятия можно определить как состояние, когда обеспечивается его рентабельное функционирование и стабильное развитие в заданных пределах при самофинансировании в условиях динамичной внешней среды.

Оценку делового потенциала предприятия предлагается проводить с использованием следующих показателей:

- системы показателей, характеризующих уровень квалификации и состояние кадров предприятия;
- системы показателей, характеризующих качество продукции;
- качественного показателя делового потенциала - репутации предприятия в деловом мире.

Расчет и анализ предлагаемых показателей устойчивого развития и деловой активности предприятия позволит выявить факторы изменения, неиспользованные возможности и резервы повышения эффективности, что значительно углубит ее оценку и повысит точность и реалистичность полученных выводов.

Литература

1. Большой энциклопедический словарь/под ред. А.Н. Азрилина – М.: Фонд «Правовая культура», 1994. – 1248с.
2. Солнцев В. Государственное регулирование цен и контроль за их применением // Экономист: 1996.- № 9. – С. 32-37.
3. Лапин В. Грамотное управление – фактор устойчивости // Экономист: 1996. - № 8. - С. 49-54.
4. Храмова Л.Н. Методические основы обеспечения устойчивого развития строительного предприятия // Автореферат диссертации на соискание ученой степени канд. эконом. наук. СПб.: СПбГИЭА, - 1998. — 17 с.
5. Брянцева И.В. Экономическая устойчивость предприятия: сущность, оценка, управление /И.В. Брянцева.- Хабаровск: Изд-во Хабаровского государственного технического университета, 2003.- С. 16-18.
6. Прыкин Б.В. Основы управления. Производственно-строительные системы.- М.: Стройиздат, 1991. - С. 41-44.
7. Звягин А.С. Повышение экономической устойчивости подрядных строительных организаций в условиях инвестиционного спада // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - СПб, 1998. - С.9-10.

УДК 658.12.001

Т.А. Кокодей

СТРУКТУРА И МЕХАНИЗМ СИСТЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Состояние и тенденции развития отрасли сотовой связи на Украине сегодня обуславливают необходимость разработки действенной методики формирования стратегий, а также проектирования системы стратегического управления предприятием. Актуальность исследования обусловлена влиянием текущего и прогнозируемого состояния сферы сотовой связи Украины на интегральную эффективность деятельности предприятий. Характеризуя состояние отрасли, необходимо отметить, что количество пользователей мобильной связи в Украине на конец марта 2006 г. составило 32, 954 млн. чел. или 70,26% населения страны, по сведениям Госкомстата на 1 января в стране проживало 46,6 млн. чел. По сравнению с началом 2006 г. количество абонентов возросло в 2,04 раза, а по сравнению с концом 1999 г. – в 113,6 раз, что свидетельствует о том, что в настоящее время отрасль