

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ВИНОГРАДО-ВИНОДЕЛЬЧЕСКОЙ
ОТРАСЛИ СЕВАСТОПОЛЬСКОГО РЕГИОНА

Жизнедеятельность экономической системы во многом определяется наличием и использованием ее потенциала. Вопросы изучения и эффективной оценки производственного потенциала, в частности, виноградо-винодельческой отрасли, остаются открытыми. Практические проблемы, связанные с повышением эффективности управления, накопления и использования производственной мощности виноградарских предприятий в условиях нестабильной среды предопределили актуальность данной темы.

Проблему эффективности управления предприятием в своих работах рассматривают такие авторы, как Анчишкин А.И. [1], Шарипова О. [3], Онисько С. [4]. Но они исследуют данную проблему в целом по Украине, а изучение вопросов управления предприятием в регионах, в том числе Севастополе, остается без внимания.

Целью данной работы является исследование проблемы управления предприятием в части изучения категории производственного потенциала на примере агропромышленного комплекса Севастопольского региона.

В экономике любой страны, в том числе Украины, крупные предприятия и их объединения играют ключевую роль. Только крупные хозяйственные комплексы формируют реальные экономические возможности общества, определяют его промышленное лицо и потому должны являться объектом первоочередного внимания [3, с. 136].

Агроклиматические условия Севастопольского региона определяют виноградарство как основной вид деятельности сельскохозяйственных предприятий. Незначительная вероятность наступления критических температур позволяет культивировать виноград без укрытия, а высокая теплообеспеченность территории дает возможность выращивать здесь как средние, так и поздние сорта винограда и получать кондиционный урожай. Предприятия изготавливают виноматериал высокого качества, который далее реализуется на винодельческие заводы.

Виноградо-винодельческая отрасль является одной из ведущих отраслей экономики Крыма. В условиях рыночной экономики и нестабильной политической ситуации в стране необходимо осуществлять все возможные мероприятия по сохранению данной отрасли. А это, прежде всего, возможно путем умелого управления предприятием, его производственным потенциалом.

В настоящее время слово «потенциал» применяется для обозначения средств, запасов и источников, имеющихся в наличии у предприятия, которые могут быть использованы для достижения определенной цели. В отечественной научной литературе одним из первых понятие «производственный потенциал» использовал А.И. Анчишкин, включая в него «...набор ресурсов, которые в процессе производства принимают форму факторов производства...» [1, с. 35].

Этот подход к концепции производственного потенциала получил широкое распространение среди исследователей. Выделяют две «ресурсные» позиции. Первая - производственный потенциал представляет собой совокупность ресурсов без учета их взаимосвязи и участия в процессе производства. Особенность второй позиции заключается в трактовке производственного потенциала как совокупности ресурсов, способных производить определенное количество материальных благ.

Самое лаконичное определение производственного потенциала любого предприятия, в том числе занятого в отрасли виноградарства, следующее: производственный потенциал хозяйствующей системы - это совокупность ресурсов, предоставленных в ее распоряжение для достижения определенной цели. Применительно к предприятию такая цель определяется как получение максимальной прибыли.

Онисько С. считает, что в аграрной экономике нашей страны в последние годы наметились определенные положительные сдвиги. Есть все основания для вывода, что наиболее глубокая «яма» аграрного кризиса преодолена. Это подтверждается динамикой многих экономических показателей [4, с. 59]. Однако окончательно кризис в аграрном секторе экономики, в том числе отрасли виноградарства, далеко не исчерпал себя.

Производственный потенциал любого предприятия должен обладать способностью к самовоспроизводству. На практике это возможно путем внедрения систем: ремонта и модернизации основных фондов предприятия, технического перевооружения и реконструкции производства.

В настоящее время отрасль виноградарства находится в крайне тяжелом экономическом положении. Причины такой ситуации можно выявить, рассмотрев ее основные показатели в табл. 1 [2].

Таблица 1. Основные показатели производства виноградарской продукции по г. Севастополь за 2000- 2004 гг.

Показатели	2000 г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.
Численность виноградарских сельскохозяйственных предприятий, шт.	7	6	6	6	6
Производство винограда, т	51718	23239	30414	44910	22895
Среднегодовая численность работников занятых на сельскохозяйственном производстве, чел.	3049	3071	3012	2906	2589
Площади плодоносящих виноградных насаждений, га	6025	5962	5953	5942	5784
Реализация винограда, т	51642	23259	4559	9957	2850
Уровень рентабельности растениеводства, %	82,0	31,0	27,8	55,9	6,6
Цены реализации на виноград, грн.	597,8	716,9	1136,4	1052,0	1834,3
Стоимость основных фондов, грн.	199881	202544	205329	162334,5	164702,20

Из табл.1 видно, что в 2001 г. одно из предприятий прекратило производственную деятельность за счет дробления крупного предприятия на множество более мелких. В сложившихся нестабильных рыночных условиях процесс дробления не принес, как ожидалось, положительного результата, а лишь привел мелкие предприятия к полному краху.

Представление об изменении производственного потенциала дает показатель, характеризующий рабочую силу. В таблице четко прослеживается тенденция к снижению среднегодовой численности работников, занятых на сельскохозяйственном производстве. Данная тенденция не связана с механизацией процесса производства ввиду отсутствия у предприятий свободных денежных средств. Модернизация техники, внедрение новых научных разработок на сельскохозяйственных предприятиях Севастополя практически не осуществляется. Средства предприятий используются на ремонт, реконструкцию, закладку молодых многолетних насаждений, то есть на работы, жизненно необходимые для функционирования предприятия.

Поскольку природно-климатические риски являются неотъемлемой составляющей аграрного производства, то очевидно, что любое виноградарское предприятие должно строить систему ресурсного обеспечения, исходя из объективных колебаний природно-климатических условий, жертвуя краткосрочной эффективностью в пользу долгосрочной устойчивости.

Производственный потенциал виноградо-винодельческой отрасли представляет собой сложную систему, включающую основные фонды, трудовые ресурсы, технологию, энергетические, экологические ресурсы и информацию, находящиеся в распоряжении предприятий. При наличии всех элементов потенциала возможно достижение конечного результата его функционирования - выпуск продукции, получение максимальной прибыли.

С целью эффективного управления производственным потенциалом предприятия, занятого в виноградо-винодельческой отрасли, необходимо обеспечить:

1. Недопущение нарушений научнообоснованных количественных и качественных соотношений в сортовом составе насаждений, нарушений существующих технологий, для устранения которых потребуются значительные финансовые ресурсы и длительный период (так как насаждения многолетние).
2. Рациональное использование существующих основных фондов предприятия, изыскание возможности их обновления.
3. Улучшение кадровой политики предприятий, в части разработки мероприятий по более эффективному использованию рабочей силы.
4. Совершенствование системы управления (повышение уровня ответственности руководителей за принимаемые решения, преумножение знаний конъюнктуры рынка).

Литература

1. Анчишкин А.И, Прогнозирование роста экономики.- М.: Экономика, 1996.- 98 с.
2. Сельское хозяйство, лесное и рыбное хозяйство. Статистический ежегодный сборник.- Севастополь, 2005.- 70 с.
3. Шарипова О. Использование производственного потенциала хозяйственного комплекса //Бизнес информ.-1999.- № 11-12.- С.136-138.
4. Онисько С.Некоторые вопросы развития агропромышленного производства//Экономика Украины.-2002.- №9. С 59-65.